

[@JPConsultingDE folgen](#)

## Beratung + Qualifizierung - und einige Erfolge unserer Kunden

Die hier genannten Ergebnisse sollen die mögliche Wirkung des JP-Ansatzes deutlich machen. Ich freue mich über die hier an einigen Beispielen aufgeführten **Erfolge von Kunden**, die im Zuge der gemeinsamen Arbeit eintraten:

- Gewinnsteigerung um 400 %
- von 0,7 % auf 24,5 % gestiegene Umsatzrendite (Techn. Dienstleistung)
- Umsatzrendite gestiegen von -0,2% auf 18,5 %
- Umsatzrendite von 1,5 % auf 12 % erhöht innerhalb von 9 Monaten
- Einführung neuer, funktionierender Arbeitsabläufe
- Dynamisierung des gesamten Führungshandelns
- Kulturelle Neuausrichtung greift
- Konzernbetrieb erreicht nach Changeprozess Spitzenergebnis bei Mitarbeiterbefragung
- Dauerkonflikt zwischen Geschäftsbereichen aufgelöst
- 30 % Leistungssteigerung nach Neuorganisation
- Umsatzrendite steigt von 1,4% auf 4,9% (Metallindustrie, Auftragsfertigung)
- "...unvorstellbare Produktivitätsverbesserung..." (mittelständ. Unternehmer)
- Integration Marketing & Vertrieb mit neuem Prozessmodell (Pharma und Bauzulieferindustrie)
- "...unsere Mitarbeiter und die Führungskräfte denken heute anders als vor einem Jahr - da ging ein Ruck durch´s Unternehmen."
- Teilnehmer an einem Programm zur Führungsqualifizierung starten Initiativen zur Weiterentwicklung ihrer Bereiche, die zu deutlichen Verbesserungen führen
- Kunden signalisieren spürbare Verbesserungen nach einem Unternehmensprojekt zur Steigerung der Kundenorientierung
- ...

Die Hebel dieser Erfolge waren im Wesentlichen:

- Mobilisierung von Denken und Handeln der Mitarbeiter
- Restrukturierung von Abläufen und Strukturen
- Verbesserung der Führung
- Freisetzung der Kreativität von Mitarbeitern aller Ebenen

Die Studie "The Nature of Competitive Advantage", das größte Strategieforschungsprojekt in Europa, gibt deutliche Hinweise, wie sich Unternehmen aufstellen müssen, um im sich weiter zuspitzenden globalen Wettbewerb zu bestehen.

Mit unserem in der Praxis vielfach bewährten Ansatz

- **Wertsteigernde Führung** — der vierdimensionale Manager
- **Leistungsgemeinschaften formen** — statt klassischer Teamentwicklung
- **Prozessleistung steigern** — Prozessmanagement verbessern
- **Innovationen fördern** — bei Produkt, Methoden, Prozessen

fokussieren wir in unserer Arbeit zentrale Thesen der o.g. Studie. Ihr Vorteil: Der JP - Ansatz hat bei unseren Kunden **in der Praxis** zur deutlichen Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit beigetragen.

Eine weitere Studie - das sog. [Evergreen Projekt oder der immergrüne Unternehmenserfolg](#) - weist ebenfalls auf schlagende Erfolgsprinzipien der Unternehmensführung hin, die auch uns als Leitlinie dienen.

Wir arbeiten mit Ihnen und Ihren Mitarbeitern an den konkreten Themen Ihres Unternehmens. Nicht abstrakte Konzepte und viele Berater sondern die **Ideenpotenziale Ihrer Mitarbeiter** sind der Treiber zum Erfolg. Sie zu mobilisieren ist der Kern unseres Vorgehens.

**JP-Consulting & Training GmbH: Viel bewegen – engagiert und sensibel zugleich.**



© 2005 - 2012 JP-Consulting & Training GmbH  
Tel.: +49 (0)61 51 / 392 1435-0



[Impressum](#) [Sitemap](#) [Homepage](#)

14795

INFOS ZU JP	LEISTUNGSFELDER	BERATUNG + PROJEKTE	QUALIFIZIERUNG + SEMINARE	FACHINFORMATION
Porträt	Change Management	Projektbeispiele im Überblick	Change Management	Beratung
Philosophie	Coaching	Change Management	Coaching	Change Management
Berater und Trainer	Führung	Kundenorientierung	Führung & Management	Coaching
Partner	Geschäftsprozesse	KVP + Prozesse	Führen in der Matrixorganisation	Führung & Leadership
Jobs	Kundenorientierung	Personalentwicklung	KVP + Prozesse	Kundenorientierung
Referenzen	KVP	Strategieentwicklung	Personalentwicklung + HR	KVP, KAIZEN, Effizienzsteigerung
Erfolge	Personalentwicklung	Unternehmenskultur	Strategie	Managemententwicklung
AGB	Strategieentwicklung		Teamentwicklung & Teams	Matrixorganisation und komplexe Unternehmen
	Teamentwicklung		Qualifizierung allgemein	Organisationsentwicklung
	Unternehmenskultur		Workshops	Personalentwicklung
				HR - / Personalmanagement
				Prozesse / Geschäftsprozess-Management
				Strategie - Strategieentwicklung - Strategieumsetzung
				Teamentwicklung und Teams
				Unternehmenskultur
				Wichtige Links
				Zitate zu Managementthemen