



[@JPConsultingDE folgen](#)

Vertrieb: Geschäftsmodell für den Eintritt in Märkte Osteuropas entwickeln

Für den Markteintritt in die sich öffnenden Märkte Ost- und Südosteuropa galt es für den Hersteller technisch anspruchsvoller High Tech Anlagen ein Konzept und neue Prozesse zu entwickeln. Insbesondere sollten die verschiedenen beteiligten Funktionen Marketing, Vertrieb, F & E und Technischer Service durch gemeinsam entwickelte und getragene [Geschäftsprozesse](#) eingebunden werden.

Vorgehen:

Unter Leitung des verantwortlichen Marktmanagers wurde im Zusammenwirken von Führungskräften und Schlüsselpersonal aus allen beteiligten Abteilungen in [Workshops](#) ein Konzept entwickelt. Nach der klassischen Analyse von Markt, Kunden und Wettbewerb wurden die [Vertriebsstrategie](#) definiert und die Umsetzung sowie die Infrastrukturthemen (Prozesse, Organisation, Information und Kommunikationsarchitektur) verständigt.

Ergebnis:

Die Umsetzung erfolgte reibungslos - "...das erste Mal, dass wir systematisch und gemeinsam ein solches Thema angingen. Das hat uns eine Menge interner Konflikte und Reibungsverluste erspart..." meinte einer der Beteiligten später.

[Empfehlen](#)

[Print](#) [PDF](#) [Mail](#) [Bookmark](#)

© 2005 - 2012 JP-Consulting & Training GmbH
Tel.: +49 (0)61 51 / 392 1435-0

[Impressum](#) [Sitemap](#) [Homepage](#) ¹⁴⁷⁹⁵

INFOS ZU JP	LEISTUNGSFELDER	BERATUNG + PROJEKTE	QUALIFIZIERUNG + SEMINARE	FACHINFORMATION
Porträt	Change Management	Projektbeispiele im Überblick	Change Management	Beratung
Philosophie	Coaching		Coaching	Change Management
Berater und Trainer	Führung	Change Management	Führung & Management	Coaching
Partner	Geschäftsprozesse	Kundenorientierung	Führen in der Matrixorganisation	Führung & Leadership
Jobs	Kundenorientierung	KVP + Prozesse		Kundenorientierung
Referenzen	KVP	Personalentwicklung	KVP + Prozesse	KVP, KAIZEN, Effizienzsteigerung
Erfolge	Personalentwicklung	Strategieentwicklung	Personalentwicklung + HR	
AGB	Strategieentwicklung	Unternehmenskultur	Strategie	Managemententwicklung
	Teamentwicklung		Teamentwicklung & Teams	Matrixorganisation und komplexe Unternehmen
	Unternehmenskultur		Qualifizierung allgemein	Organisationsentwicklung
			Workshops	Personalentwicklung
				HR - / Personalmanagement
				Prozesse / Geschäftsprozess-Management
				Strategie - Strategieentwicklung - Strategieumsetzung
				Teamentwicklung und Teams
				Unternehmenskultur

